



Functieprofiel

Backoffice sales / Junior sales medewerker

Fulltime



Maasdijk (Zuid-Holland)

Kandidaatprofiel

- Minimaal 2 jaar ervaring
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- Hands-on
- Ervaring met MS Office



m.

mitrofresh.

We are mushroom maniacs!

Mitrofresh is een jong en dynamisch bedrijf dat zich bezighoudt met de productie, import en export van Aziatische foodproducten. Wij staan ook wel bekend als specialisten van Exotische paddenstoelen. Wij importeren en exporteren van en naar alle uithoeken van de wereld. Wij zijn een snelgroeiend internationaal opererend bedrijf met kantoren in Nederland, Kosovo, China en teeltlocaties in Kosovo.

Wij zijn een goede werkgever voor >250 collega's waarmee we onze passie voor culturefood delen en maximale klantbeleving en tevredenheid mee realiseren.





m.

mitrofresh.

Backoffice sales/

Junior sales medewerker

Werk jij graag mee als ondersteuning en vind je het leuk om administratieve werkzaamheden te doen met eventueel zicht op het worden van een volwaardig accountmanager? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wat zoeken wij?

- Minimaal mbo-denkniveau;
- Administratief sterk;
- Ervaring met MS Office;
- Mensgericht en betrokken;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;
- Punctueel;
- Goed gevoel voor humor.

Wat zijn jouw competenties

- Administratief sterk;
- Communicatief sterk;
- Affiniteit met de AGF branche is een pré;
- Mensgericht en betrokken.



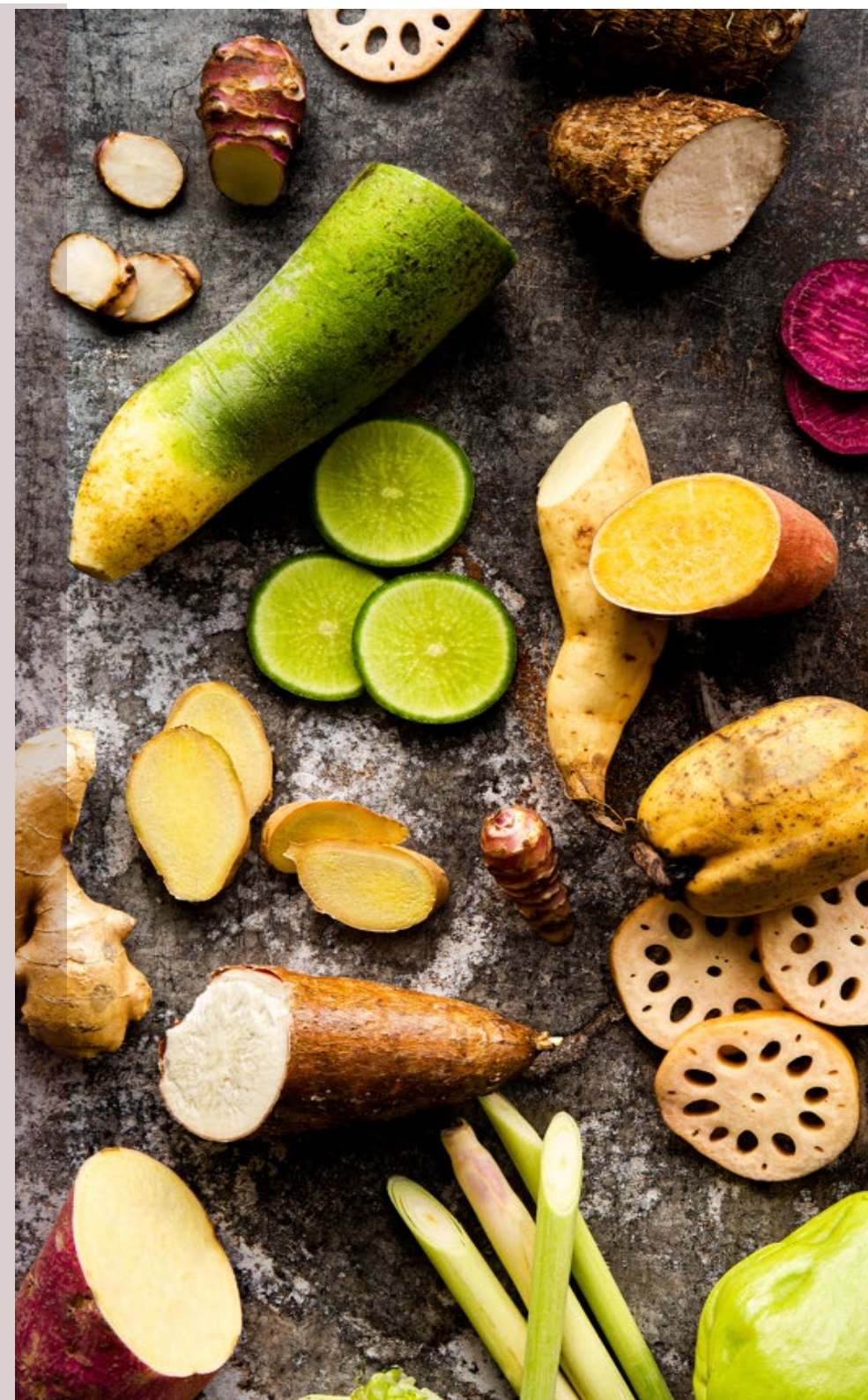
mitrofresh.

Wat ga je doen:

Er komt uiteraard heel wat bij kijken om verse, kwalitatief hoogwaardige producten naar alle gebieden van de wereld te sturen. Als commerciële spin in het web ben jij dagelijks in contact met alle betrokken partijen in de keten zoals; kwekers, transporteurs, expediteurs en uiteraard onze klanten. Dit houdt in dat je bij alle onderdelen van het proces betrokken bent en er geen dag hetzelfde is.

Jouw werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Het onderhouden van bestaande leveranciersrelaties en deze verder ontwikkelen;
- Aanbod in kaart brengen en aanbieden bij klanten;
- Orders verwerken in het ERP-systeem;
- Monitoren van goederenbewegingen en deze communiceren met de rest van het team;
- Monitoren en proactief met leveranciers en klanten
- Opgeven van transport van de zendingen en het volgen daarvan;





Wil jij graag met ons meegroeien?

Kun jij je helemaal vinden in deze omschrijving voor Backoffice sales / Junior sales medewerker en heb jij zin om de uitdaging aan te gaan?

Wij ontvangen graag je CV en een beknopte motivatie op hr@mitrofresh.com.

Interesse?

Voor meer informatie over de vacature kun je contact opnemen met HR op het telefoonnummer 0174-245543.

Of neem een kijkje op www.mitrofresh.com

Wat bieden wij

- Een uitdagende en afwisselende baan in een dynamische internationale omgeving;
- Een veelzijdige functie met een grote mate van verantwoordelijkheid;
- Een leuk team met gedreven collega's;
- Een positieve en informele werksfeer.

Door de snelle groei van ons bedrijf en de ambitieuze plannen die er zijn, is er veel ruimte voor groei. Je kunt je ontwikkelen binnen je vakgebied naar bijvoorbeeld volwaardig accountmanager.

Uiteraard ontvang je passend salarispakket en goede secundaire arbeidsvoorwaarden en we stimuleren verdere scholing en ontwikkeling binnen je vakgebied.

Detacheringsbureau/werving en selectiebureau?

Ondanks dat we jullie interesse op prijs stellen, willen wij onze vacature middels eigen werving invullen, of hebben wij het expliciet vermeld als er sprake is van exclusiviteit. Mochten er toch ongevraagde profielen aan Mitrofresh worden aangeboden, zullen wij deze als directe sollicitaties behandelen.